



CRISIS EN LA GESTIÓN SANITARIA

2 de Diciembre de 2013



CRISIS EN LA GESTIÓN SANITARIA



¿ Crisis ?

Nuevas necesidades de los

Organización del modelo
asistencial actual
y los retos sanitarios del S.XXI



Avances sociales que aportan nuevos
enfoques y soluciones a los problemas
sanitarios





URGENCIA EN REPENSAR LAS
ESTRUCTURAS DE LOS MODELOS
SANITARIOS PARA PODER
APROVECHAR
TODO EL POTENCIAL
DE LOS MEDIOS DISPONIBLES

Nuevos actores



Nuevas formas
de regulación

Nuevas estrategias innovadoras como:

Mejorar la eficiencia de los servicios
sanitarios

Garantizar la sostenibilidad del sistema

Empresas privadas que se redefinen como empresas de servicios dedicadas a la salud



Tecnologías para aumentar la calidad de vida

Preventivamente

Integración de servicios

Seguimiento integral en red de enfermos crónicos avanzados.



Obsolescencia tecnológica

CRISIS EN LA GESTIÓN SANITARIA

Debemos de desarrollar servicios compartidos como la integración de servicios ,fundamentalmente, organizativos que permiten gestionar de forma diferencial lo Asistencial, y la logística sanitaria



HUF plan de sostenibilidad: Financiero y asistencial

Deberemos de posibilitar alianzas, proyectos compartidos, incentivar la innovación, aumentar la eficiencia y facilitar proyectos de I+D

INNOVACIÓN

COLABORATIVA

- * En la actualidad comprar bien ya no es suficiente, debemos hacer que las compras sean sostenibles y eficientes. No podemos seguir comprando como en el siglo pasado
- * Aunque existen ciertas tendencias sobre todo a las centrales de compras, creo que el conocimiento de los principales actores del ámbito sanitario, que somos nosotros, no debemos de perder la capacidad de negociación.
- * Conocemos el ámbito hospitalario, a nuestros profesionales , las necesidades
los problemas de cambio, de logística, etc
- * Los servicios compartidos deben de ser pensados como un modelo de negocio, con aportaciones de valor añadido sobre el servicio actual: en cartera de servicios, en calidad, en conocimiento, en gestión de procesos, en resultados.

Compartir servicios es una fuente
de innovación
estratégica y también una
oportunidad
para repensar la organización
global
de los servicios sanitarios

Contratos de Riesgo Compartido



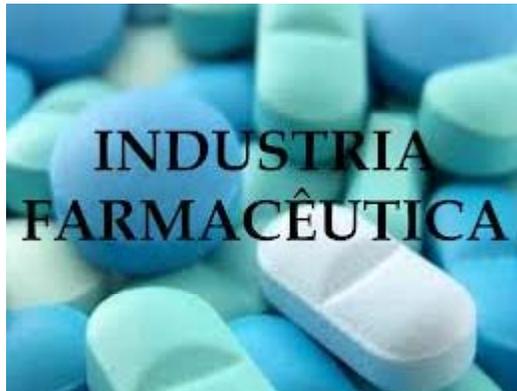
De la actividad



- Gestión de compras
- Podría ser una alternativa para la puesta en marcha de contratos de riesgo compartido



CRISIS EN LA GESTIÓN SANITARIA



Diferentes
modelos



**Acuerdos precio
volumen**

**Acuerdos de
acceso a
pacientes**

**ACUERDOS GLOBALES DE
RETORNO O DEVOLUCIÓN**

Función resultados clínicos

Ventajas

- **FINANCIADORES**

- Acceso a la innovación
- Limitación incertidumbres del impacto económico
- Incentivas la promoción del consumo y utilización coste-efectiva
- Generar experiencias y conocimientos sobre resultados

- **PROFESIONALES**

- **Disponer de alternativas eficaces las que benefician a pacientes**
 - ACCESO A Ttos. INNOVADORES
 - RECAEN A LA INDUSTRIA (acceso a financiación de productos innovadores)

Soluciones

Problemas

- + SON ACUERDOS MICRO
- ALTA COMPLEJIDAD TÉCNICA
- NEGOCIACIÓN ES LARGA
- ANÁLISIS DE LA SU MEDICIÓN Y SEGUIMIENTO

Alineamiento

Acuerdos para algunos casos

Sistemas de información (confidenciales y transparentes (medir los resultados))

CAMBIO DE CLIENTE-PROVEEDOR A SOCIO-COLABORADOR

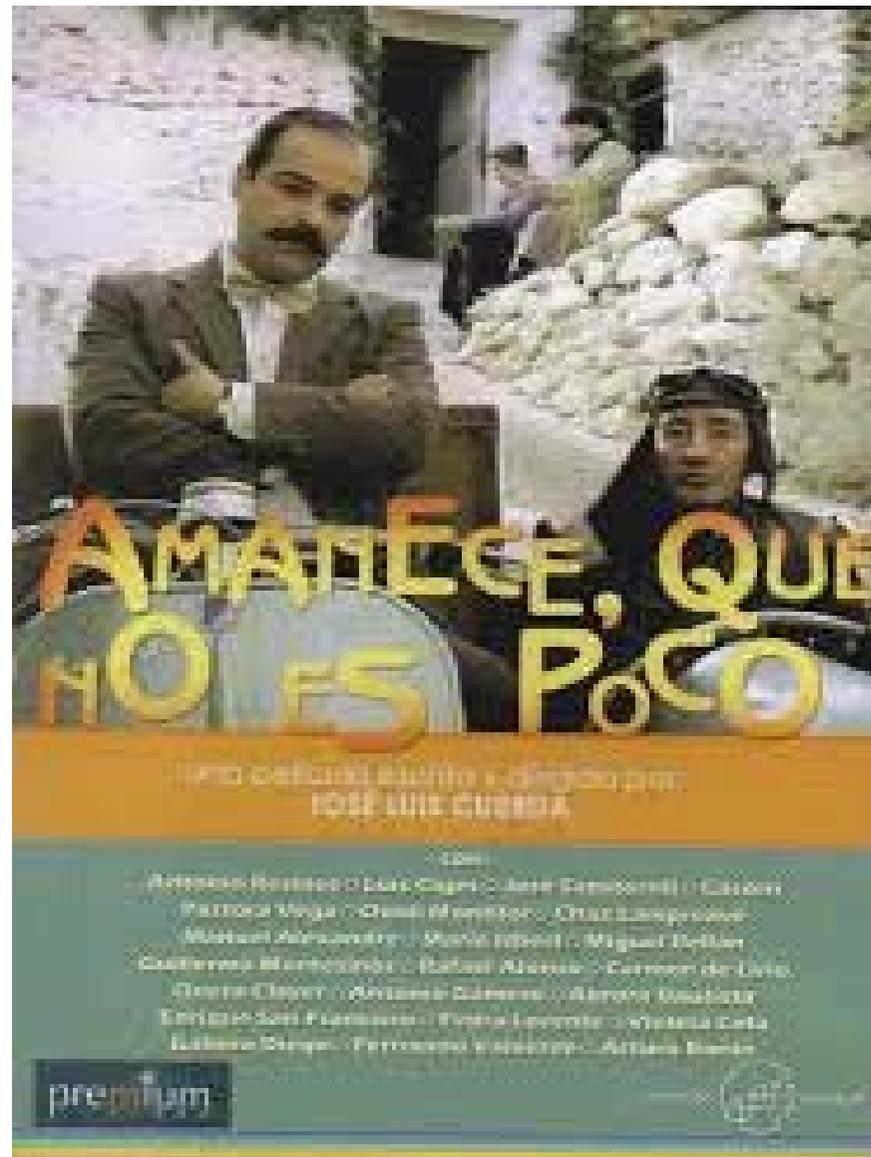
COMO APLICARLO EN LA PRÁCTICA DIARIA

- **Aplicarlo en función de los resultados publicados del producto en cuestión y:**
 - * El proveedor sanitario paga el primer ciclo (Oncología) y a partir de este momento el sistema público se hace cargo del tratamiento sólo en pacientes respondedores
 - * Pagar a posteriori en función de los resultados de supervivencia y mejora de la calidad de vida
 - * Selección adecuada de pacientes y utilizarlos en los que se obtendrán beneficios clínicos
 - * Pacto de consumo (se financia hasta un punto determinado y el proveedor a partir de ese momento se hace cargo de la aportación del producto)

Factores

- ¿Seguimos o cambiamos?
 - **Pacto de estabilidad a medio- largo plazo**
 - **Adaptación según objetivos institucionales**
 - **¿2 productos como máximo?**
 - **Igualar precios plasmáticos y recombinantes**
 - **Protocolos estrictos**
 - **Concurso**
 - **Mayor número de Ptes. en EC**
 - **Win-Win**

CRISIS EN LA GESTIÓN SANITARIA



GRACIAS

